

# Ab sofort gesucht: Regionaler Key Account Manager (m/w/d)

**Dermapharm AG**  
Unternehmensgruppe

Als börsennotiertes Pharmaunternehmen gehört die Dermapharm Unternehmensgruppe mit eigener und einzigartiger Produktion in Deutschland zu den bedeutenden Marktplayern im deutschen Pharmamarkt.

#### Zu Ihren Aufgaben zählen:

- Betreuung, Weiterentwicklung und Akquise von Potenzial-Apotheken, z.B. Center-Apotheken, von Regionalen Apothekenkooperationen sowie Verbund-Apotheken
- Entwicklung der Kunden im Hinblick auf Listung, Abverkauf, Platzierung und Empfehlung unserer Produkte
- Verhandlung und Abschluss von Jahresvereinbarungen im Rahmen von Jahresgesprächen
- Vorbereitung und Durchführung der Kundengespräche
- Vereinbarung von Produkt-Platzierungen und Aktionsmaßnahmen
- Durchführen von Schulungen

- Umsetzung der Marketing- und Vertriebsziele
- Mitarbeit an neuen Konzepten und deren Umsetzung

#### Ihr Profil:

- Gewinnendes und kundenorientiertes Auftreten
- Kaufmännisch geprägte Herangehensweise und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute organisatorische, analytische Fähigkeiten und eine strategische Denkweise
- Erfolgswillen und hohe Eigenmotivation kombiniert mit Teamfähigkeit



#### Voraussetzungen:

- Mindestens 3-5 Jahre Erfahrung, praxiserprobte Kenntnisse und nachweisbare Erfolge im Apotheken-Außendienst
- Umfassende OTC-Kenntnisse (idealerweise Dermatologie, Vitamine / Mineralstoffe, Gynäkologie)
- Hohe Reise- und Übernachtungsbereitschaft und PKW-Führerschein
- Sicherer Umgang mit den gängigen PC-Programmen



#### Offenes Gebiet

##### Region WEST

Nordrhein-Westfalen,  
Niedersachsen,  
Hessen,  
Bremen,  
teilweise Rheinland-Pfalz



## ➤ Bewerben Sie sich jetzt:



Senden Sie bitte die Bewerbungsunterlagen ausschließlich als **PDF-Datei**.



Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:  
**Bewerbung.ALS@dermapharm.com**



[www.mibe.de](http://www.mibe.de)

[www.dermapharm.de](http://www.dermapharm.de)